

Spezifikation
066-019 PVE

VERTRIEBSMITARBEITER KUNDENSERVICE (w/m/d)
- Business Development DACH -

DAS UNTERNEHMEN

Deutsche Vertriebsgesellschaft einer international tätigen Unternehmensgruppe. Leistungsstarkes Unternehmen im Bereich Industrie-Klimatechnik, weltmarktführend und innovativ, vertreibt qualitativ und technologisch führende Produkte für die Industrie, Versorgungsunternehmen und kommunale Betriebe.

DIE POSITION

Vertriebsmitarbeiter Kundenservice (w/m/d) - Business Development DACH - Verkauf von energieeffizienten Lösungen im Bereich der Lufttechnik in der Region Deutschland/Österreich/Schweiz, berichtet dem Leiter Kundenservice. Beinhaltet intensive Reisetätigkeit, die Aufgabe erfolgt aus dem Homeoffice heraus. Ziel der Funktion ist den Verkauf der Lösungen im deutschsprachigen Raum wahrzunehmen. Vertriebliche Aktivitäten des Kundenservice innerhalb der Region, Kundenberatung – Bedarfsanalyse, Erarbeitung von Lösungsvorschlägen, technische und kaufmännische Angebotserstellung und – präsentation beim Kunden. Verkaufsverhandlungen (technische Inhalte definieren, Vertragsmodalitäten durchsetzen und Abschließen). Verkauf von Serviceleistungen und Materialien zur Geräteoptimierung und Nachrüstung.

DER IDEALE KANDIDAT

Verfügt über eine technische Ausbildung, vorzugsweise im Lüftungstechnischen Anlagen- Apparatebau (Versorgungstechnik bzw. Kälte/Klima oder Elektrotechnik), gute Kenntnisse in der Elektrotechnik. Erfahrung mit klimatechnischen Komponenten, hohe Kundenorientierung.

DER KONTAKT

Sind Sie an weiteren Informationen interessiert? Dann sprechen Sie uns einfach an oder senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Einkommensvorstellung direkt an uns per email: pventhien@converitas.de Ihre Kontaktaufnahme wird absolut vertraulich behandelt. Für telefonische Anfragen steht Ihnen Herr Venthien unter 040.350 85 88-0 gern zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

ConVeritas GmbH
Poststraße 33
20354 Hamburg